

28.-Albarán/Factura de entrega de papelería (proveedor a cliente).

Registro de identificación

Req.	Campo	Long.	Tipo Dato	Valor
X	Tipo de Registro	1	A	"I"
X	E-mail origen	50	A	[e-mail]
X	E-mail destino	50	A	[e-mail]
X	Tipo de Fichero	6	A	ENTPAP
X	Versión fichero	2	N	"01"
	Nº de transmisión emisor	8	N	

Registro de cabecera

Req.	Campo	Long.	Tipo Dato	Valor
X	Tipo de Registro	1	A	"C"
X	Nombre del proveedor	40	A	
X	Nombre del cliente	40	A	
X	Número de albarán	10	A	
X	Fecha del documento	8	N	
X	Tipo de documento	1	A	"A" "F"
X	Tipo de envío	1	A	"F" "D" "C" "P"
X	Importe gastos / portes	10	N	

El tipo de documento indica si se trata de un albarán (A) o de una factura (F). El tipo de envío indica si es Firme (F), Depósito (D), Cargo al depósito (C) o Promoción (P) (obsequio).

El importe de gastos y/o portes es la suma de todos los gastos adicionales al albarán y que no están contemplados en las líneas de detalle. Si no hay gastos adicionales contendrá el valor cero

Registro de detalle

Req.	Campo	Long.	Tipo Dato	Valor
X	Tipo de Registro	1	A	"D"
X	EAN	18	A	
X	Referencia	15	A	
X	Descripción	60	A	
X	Cantidad	6	N	
X	Precio sin IVA	10	N	
X	Descuento	6	N	
	Cascada de descuentos	20	A	A título informativo
X	Porcentaje de IVA	5	N	
X	Código de pedido	10	A	
X	Tipo de venta (Unidades / Cajas)	1	A	"U" "C"
X	Unidades de venta detall	5	N	
X	Precio unidad venta detall	10	N	
X	Marca / Fabricante	40	A	
X	Familia	40	A	

Se sobreentiende que todas las líneas van a precio de coste, ya que se trata de productos con precio "libre".

El tipo de venta indica si lo que va incluido en el documento son: unidades mínima de venta (venta detall) o las unidades de "packing de venta" del fabricante.

Las unidades de venta detall indican cuantas unidades de venta al detall se incluyen en el pack de venta del fabricante. El precio de unidad de venta detall, es el precio de costo unitario para cada unidad de venta al detall del producto.

• Ejemplo con "Bolígrafo BIC" para una compra de 100 bolígrafos, suponiendo que las cajas contienen 50 bolígrafos cada una.

1. Si el distribuidor vende por "unidades" los valores del registro serian los siguientes:
 - Cantidad: 100
 - Precio sin IVA: 0,15€
 - Descuento: 0%
 - Tipo de venta: U
 - Unidad de venta detall: 1
 - Precio unidad venta detall: 0,15€
 - Marca/Fabricante: BIC
 - Familia: BOLIGRAFOS

2. Si el distribuidor vende por cajas
 - Cantidad: 2
 - Precio sin IVA: 7,50€
 - Descuento: 0%
 - Tipo de venta: C
 - Unidad de venta detall: 50
 - Precio unidad venta detall: 0,15€
 - Marca/Fabricante: BIC
 - Familia: BOLIGRAFOS

Las unidades de venta al detall se especifican por parte del distribuidor para que la librería tenga constancia de la cantidad mínima de pedido que debe realizar. La librería al hacer el pedido debería de ajustarse a un múltiplo de dicho campo. La columna "Familia" hace referencia al grupo de clasificación del producto que determine el emisor del documento. Es un campo descriptivo.

Registro de totales

Req.	Campo	Long.	Tipo Dato	Valor
X	Tipo de Registro	1	A	"T"
X	Total unidades	8	N	Suma del campo cantidad del registro de detalle "D"
X	Total documento Bruto	10	N	
X	Total documento Neto	10	N	

En este registro se incluirá el número de unidades que componen el documento y el importe final (suma de bases, ivas y cualquier otro concepto incluido).

Registro de desglose de IVA

Req.	Campo	Long.	Tipo Dato	Valor
X	Tipo de Registro	1	A	"V"
X	Porcentaje de IVA	5	N	
X	Base Imponible	10	N	
X	IVA	10	N	
X	Porcentaje Recargo	5	N	
X	REQ	10	N	

Se generarán tantos registros de tipo "V" como diferentes ivas se encuentren en el documento. Para aquellos conceptos que se cobren pero no estén sujetos a IVA se usará un porcentaje de IVA -1 (uno negativo).